

報道関係各位
プレスリリース株式会社ネクスウェイ
株式会社ドリーム・アーツ

ネクスウェイとドリーム・アーツ、 iPhone に対応した多店舗運営支援ポータル「店舗 matic」の最新版を発表

— 戦略的な情報の活用と、迅速な情報の伝達を可能にする 20 の新機能を搭載 —

IT ホールディンググループの株式会社ネクスウェイ（本社：東京都千代田区、代表取締役社長：富加見 順、以下 ネクスウェイ）、および株式会社ドリーム・アーツ（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：山本 孝昭、以下 ドリーム・アーツ）は、本日、多店舗運営における本部と店舗間の情報共有とコミュニケーションを促進する SaaS（※1）ソリューション「店舗 matic（テンポマティック）」の最新版を発表します。

最新版では、エリアマネージャーやスーパーバイザーなどの本部ユーザーが iPhone を利用して、各種申請の承認や店舗の状況を確認できるようになるほか、多店舗運営の効率を高める 20 の新機能を追加しました。店舗 matic の新機能は、8月25日に提供を開始します。

■iPhone や携帯メールを利用してスピーディーかつ付加価値の高いコミュニケーションを実現

本部ユーザー向けの各種機能を iPhone で利用できるようになりました。外出が多いエリアマネージャーやスーパーバイザーが移動中の空き時間などに、iPhone で承認業務や店舗状況の確認をすることができます。

- ・ 本部から店舗への指示通達事項の承認を、外出・出張先でもできるようになります
- ・ 複数の店舗を担当するエリアマネージャーが、移動時間中にリアルタイムで店舗の状況を把握できるため、店舗の作業実施状況に応じて迅速な指示やフォローを行うことができます。さらに店舗に訪問したときに店舗からの状況報告を短縮することができます

また、緊急の対応が必要となる情報を、店舗スタッフの携帯メールに通知することができます。迅速かつ確実に伝達することができるうえ、店舗スタッフが定期的にパソコンを閲覧する必要性を無くし、接客業務や店舗マネジメントなどに集中できるようになります。

モバイルの活用により、スピーディーかつ付加価値の高い業務運営やコミュニケーションを実現します。

■iPhone 画面イメージ （※実際の画面とは異なる場合があります）



<トップページ表示項目>
 「新着を見る」・・・公開中のお知らせを表示
 「承認する」・・・公開/削除の承認が必要な
 お知らせを表示
 「店舗を見る」・・・各店舗の状況が確認できる

<店舗ページ表示項目>
 「お知らせ」・・・お知らせの既読状況を表示
 「予定している作業」・・・店舗での作業の完了/未
 完了を表示
 「回答期限の迫ったお知らせ」・・・未回答のお知
 らせのうち、回答期限が迫っているものを表示

■多数の機能を拡充して、戦略的な情報活用を促進

今回の最新版では、iPhone 対応・携帯へのプッシュメールのほかにも、お客様へのヒアリングや市場のニーズ、ユーザビリティや活用方法の研究にもとづき、多店舗運営の効果・効率を高める機能を追加・拡充しています。(下記は一例です)

◆カレンダーへの売上データの表示

キャンペーンなどのプロモーションと売上数字を結び付け、戦略的にプロモーションを実施していきたい、という要望をふまえ、キャンペーンなどのスケジュールと売上データをカレンダーに表示することが可能になりました。

- ・ 月間・週間カレンダーに売上データを表示できます
- ・ 予算との比較だけでなく、前年同週・同曜日との比較もできます
- ・ キャンペーンなどのスケジュールと売上データをカレンダー画面で同時に確認できるため、販促活動の計画や効果の測定にご活用いただけます

■カレンダー画面イメージ



期間	9~15
実績	1,109,228
計画	1,099,000 計画比 +0.9%
前年実績	1,089,744 前年比 +1.8%

■サービスの提供形態と価格について

「店舗 matic」は、ドリーム・アーツがシステムの開発と運用を行い、ネクスウェイがサービスの提供・販売を担当しています。サービスの利用にあたっての初期費用は無料です (オプションサービス無しの場合)。月額サービスの利用料は、店舗数により異なり、500店舗の場合は1店舗あたり4,200円 (税込) です。今回の新機能の追加によるサービス利用料の変更はなく、この機能の利用に伴う追加料金も発生しません。

※1:SaaS・・・Software as a Service の略称。お客様の必要に応じて、ソフトウェアの機能をネットワークを通じてサービスとして提供する仕組みのこと。

店舗 matic (テンポマティック)について

「店舗 matic」は、流通・小売業、飲食業をはじめとした多店舗チェーンビジネスにおける、本部と店舗間のコミュニケーションの共有基盤を提供する SaaS ソリューションです。多店舗チェーンビジネスに最適化されたお知らせ機能、情報回収（回答フォーム作成、集計）機能、情報ポータル機能、商売カレンダー（スケジュール）機能、文書管理機能等により、本部と店舗間の情報共有とコミュニケーションの質を向上させ、現場スタッフの作業負担を大幅に軽減すると同時に、商売の全体像を把握した効果的・効率的なオペレーションを通じて、販売力、収益力の強化、魅力的な店舗作りなどの経営課題の解決を強力に支援します。

現在、化粧品専門店、パソコン専門店、旅行代理店、生活雑貨専門店、ドラッグストア、スポーツ専門店、眼鏡専門店等でご導入いただいています。

詳しくは、<http://www.tempomatic.jp/>をご覧ください。

株式会社ネクスウェイについて

「最高のプラットフォームで情報を届け、ひとに響くコミュニケーションスタイルを創造します」というビジョンを掲げ、WEB、メール、FAX 等を活用したサービスを約 8,000 社の企業に提供しています。主なサービスは FAX・メールによる一斉同報のための ASP サービス、帳票FAX自動配信ASP、リスティング広告、LPO(ランディングページ最適化)です。全サービスの利用契約数は約 25,000 契約(2010年3月31日現在)です。

詳しくは、<http://www.nexway.co.jp> をご覧下さい。

株式会社ドリーム・アーツについて

ドリーム・アーツは、1996年12月に設立されたeビジネスを支える多様な最先端ソリューションを企画・開発・販売する独立系ソフトウェア&コンサルティング・プロバイダです。“現場からの協働革新”をコンセプトに、現場力の強化を支援する企業情報ポータル型グループウェア『INSUITE(R)Enterprise』、新世代協業型業務支援システム『ひびき(R)』などのソフトウェア製品事業をはじめ、システム開発・コンサルティング事業などITを基にした新しい価値を創造・提供することを通じて、社会の発展に貢献いたします。

詳しくは、<http://www.dreamarts.co.jp> をご覧ください。

■本件に関する報道関係者からのお問合せ先

株式会社ネクスウェイ 企画部 広報担当 佐野
東京都千代田区内幸町 2-2-2 富国生命ビル
電話:03-4541-1615(直通) e-mail:public_relations@nexway.co.jp

株式会社ドリーム・アーツ マーケティング部 広報担当 竹田、日野
東京都渋谷区広尾 1-13-1 フジキカイビル
電話:03-5475-2502(直通) e-mail:pr@dreamarts.co.jp

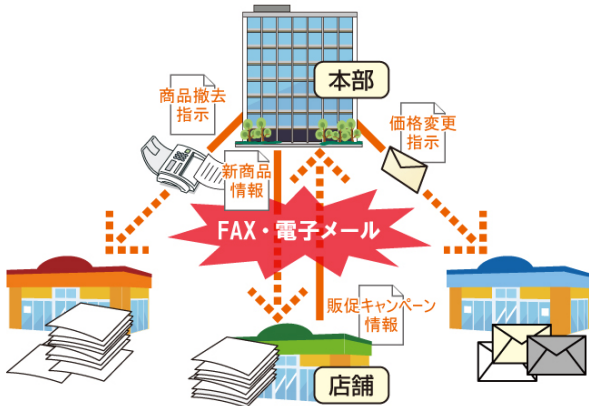
■サービスに関するお問合せ先

株式会社ネクスウェイ
電話:0120-341890 e-mail:clp@nexway.co.jp

＜参考資料＞

「店舗 matic」の導入効果

多店舗運営の現状



- 本部からのFAX・電子メールによる指示・通達が全店舗に完全に伝わらない
- 店舗ならではの現場に根ざしたアイデアや顧客の声が本部に届かない
- 店舗の状況をリアルタイムに確認・把握できない

「店舗 matic」導入後



- 本部指示の周知徹底により販売戦略を効率的・効果的に展開可能
- POS データで計れない現場情報をノウハウとして全店舗で共有
- 情報の円滑な流通による商売の全体最適化

「店舗 matic」の主な機能

■ 店舗機能

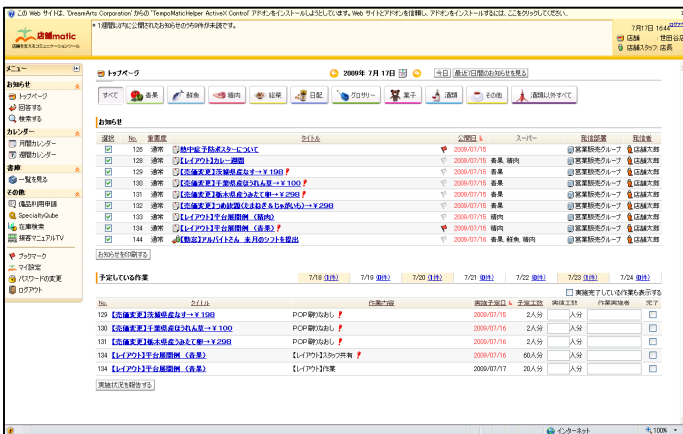
- 店舗ポータル
- 新着指示・通達一覧
- 指示・通達全文検索
- 指示・通達一括印刷
- 作業予定リスト管理
- 商売カレンダー(スケジュール)
- 文書管理(マニュアル共有)
- 本部へのアンケート回答
- 申請・報告業務アプリケーションの実施

■ 本部機能

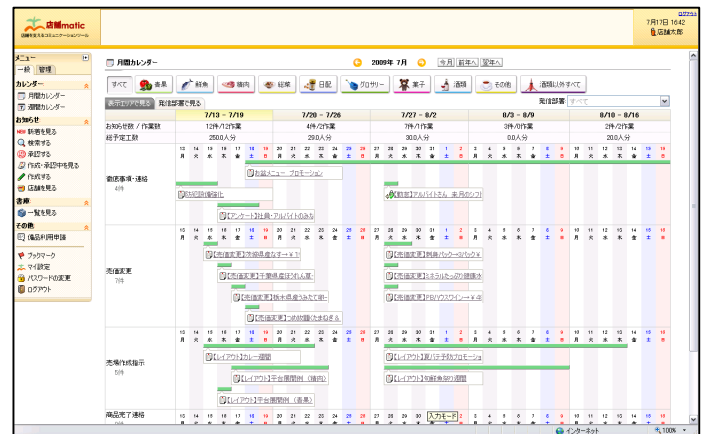
- 指示・通達作成
- 指示・通達公開承認
- 指示・通達全文検索
- 店舗作業実施状況確認
- 商売カレンダー(スケジュール)
- 店舗へのアンケート作成、分析
- 文書管理(マニュアル共有)
- 申請・報告業務アプリケーションの作成・共有
- 各種設定による業態に合わせたカスタマイズ

「店舗 matic」の画面

■ 店舗トップ画面



■ 本部トップ画面



「INSUITE」、「ひびき」、「店舗 matic」の名称、ロゴ及び両社の社名は、それぞれ株式会社ドリーム・アーツまたはネクスウェイが権利を有する商標です。その他、記載の会社名及び製品名は、各社の登録商標及び商標です。

以上